

برنامج للغد

تحديات وتطلعات الاقتصاد المصري
في عالم متغير

الطبعة الأولى

١٤٠٧هـ - ١٩٨٧م

جميع حقوق الطبع محفوظة

دار الشروق

القاهرة: ١٩ شارع جناز الحسين - هاتف: ٧٧٤٨٤ - ٧٧٤٥٧٨ - برقية: الشروق
تلفون: 83001 SHROK UN

بيروت: ص ب ٦٤ - ٨ - تلفن: ٣١٥٨٥٩ - ٨١٧٧٦٥ - ٨١٧٦١٣ - برقية: داشروق
تلفون: SHOROK 20175 LE

SHOROK INTERNATIONAL: 38/31B REGENT STREET, LONDON W1, UK, TEL: 837 274314
TELEX: SHOROK 267786

برنامج للغد

تحديات وتطلعات الاقتصاد المصري
في عالم متغير

د. ابراهيم شحاته

نائب الرئيس والمستشار العام
للبنك الدولي

دار الشروق

١- مقدمات ضرورية

- تقديم
- نُبّ المشكلة
- النغيرات في الاقتصاد العالمى

مقدمات ضرورية

تقديم:

إن عودتى إلى جامعة القاهرة ، بعد ثلاثين عاما من التخرج منها ، لكى أتحدث عن حاضر مصر ومستقبلها هى مناسبة جلييلة بالنسبة لى . فقد قضيت معظم هذه السنوات الثلاثين فى الخارج ، أتابع جهود الدول النامية فى التحرر السياسى والاقتصادى ، وأسهم بصورة خاصة فى جهوداتها الإنمائية بالقول والفعل ، دون أن أفقد فى أى وقت إهتمامى بما يحدث فى وطنى الأم مصر . وعندما طلب منى العميد د . أحمد الغندور أن أسهم فى احتفالات كلية الاقتصاد والعلوم السياسية بكلمة حول أوضاع الاقتصاد المصرى ، رأيت فى هذا فرصة قيمة لكى أشرح تصوراتى العامة حول ما يواجه الاقتصاد المصرى بل والمجتمع المصرى من تحديات وتطلعات وهو يستعد لمواجهة القرن الحادى والعشرين .

ولا أريد أحدا أن يعتبر هذه التصورات تعبيرا عن وجهة نظر البنك الدولى أو أية مؤسسة دولية أخرى ، فقد جئت إلى هنا للتحدث إليكم بصفة شخصية بحتة ، بوصنى مواطنا مصرية أتبحث له فرصة التجول فى العالم كله غير مرة والعمل عبر السنين فى ثلاث مؤسسات للتنمية الدولية من مواقع أتاحت لى معرفة حقائق الأحداث وما وراءها ، ثم جاءتنى هذه الفرصة لأقول لكم كلمة تعكس تجربتى الطويلة ولا تتبغى بحكم ظروفى ، إرضاء أو إغضاب أحد ، إنما تستهدف وجه الحقيقة ومصلحة مصر كما أراها بوضوح .

كما أننى لا أريد أحدا أن يقرأ فيما أقول نقدا لسياسة هذه الحكومة أو تلك أو هذا المسئول أو ذلك ، فما جئتم لهذا الغرض ، كما أن مشكلة مصر كما أراها هى مشكلة المجتمع كله ، ومن الخطأ فى التحليل أن نقلل من حجمها لكى نجعلها مشكلة حكومة ما أو مسئول ما .

وسوف أبدأ بالحديث بشيء من التفصيل حول ما أراه لبّ المشكلة التى تواجه المجتمع المصرى حكاما ومحكومين ، بل والتى تواجه معظم الدول النامية . وسوف أكون أميناً وصريحاً معكم للغاية فاعفروا لى إن بدا ما أقوله أحيانا وكأنه إسراف لا يليق . بعد ذلك سأحدثكم عن بعض التغيرات الخطيرة التى تحدث فى عالمنا المعاصر والتى يبدو أننا لم نعهها بصورة كافية فى خضم انشغالنا بنخبصيات أنفسنا . وبعد كل هذه المقدمات الطويلة والضرورية فى تقديرى سأتكلم حول ما اعتبره الأسس الرئيسية لمشاكل الاقتصاد المصرى وإن بدا كثير منها وكأنه بعيد الصلة عن الشؤون المالية والاقتصادية ، ثم أختتم حديثى بما اعتبره ضرورات الإصلاح أو إن شئتم النقاط الأساسية لبرنامج الغد . وقد قيل بحق « إن الأمم تنشأ وتبقى بقدر ما يكون لها برنامج للغد » ، ومن حق أول الأمم ولأريب أن يكون لها برنامج أساسى تبنى به نفسها من جديد وتستعيد عن طريقه دورها الحضارى فى مواجهة التحديات العديدة التى تحيط بها .

لبّ المشكلة

إن لبّ المشكلة التى تواجهنا . بل وتواجه عالمنا العربى كله ، تكمن فى رأى فى أن المجتمع فى مجمله يستعد لمواجهة القرن الحادى والعشرين بعقلية لازالت تنتمى إلى القرون الماضية . ويحدث ذلك فى وقت تتعاقب فيه التغيرات فى العالم بسرعة لم تعرف من قبل وتزايد العلاقات بين الدول وعبرها بدرجة عالية من التعقيد . وبدلا من أن نحاول استيعاب التطورات الخطيرة التى تحدث فى هذا العالم نستمر فى التفكير بعقلية الماضى وفى اتباع سياسات أملتها حقائق الماضى ، بل وشعاراته وخرافاته . ولم يعد لها مبرر فى الحاضر إن لم تكن قد أصبحت

قيدا على التقدم في المستقبل. ويصدق ذلك بصورة خاصة في المجال الاقتصادي حيث تتغير الوقائع بمعدلات يصعب ملاحقتها بنجاح إلا لمن يتابعها كل يوم ويعدّل سياساته إن لزم الأمر ليتجاوب معها باستمرار سواء في ذلك الدولة أو المشروع أو الفرد العادي. ومن شأن هذا أن يسبّب اختلالا في فهمنا للمشاكل وتقديرنا لأبعادها حتى تتفاقم بدرجة تفرض على الحكومات اتباع حلول هي في مجملها مواجهات متتابة لأزمات حالة، وليست سياسات لما يجب أن يكون عليه الحال بصرف النظر عن أي أزمة مفاجئة. وكما هو معروف فإن من شأن الحلول التي تواجه الأزمات أن تتأثر بخصائص كل أزمة وأن تغيب عنها الخصائص المطلوبة للحلول الأساسية التي تتعدى سدّ الفجوات إلى وضع أسس العمل المستقر في المدى الطويل في إطار فكري واضح.

ولازالت الإطارات الفكرية المطروحة بحماس في العالم العربي هي في جوهرها إما ترديد لمؤلفات كارل ماركس وأتباعه، أو إصرار على ما يسمّى بالاقتصاد الإسلامي دون عناء لتعريف المدلولات الحقيقية لهذا المصطلح في عالمنا المعاصر، أو وهو الأسوأ، محاولات لشرح أحد هذين الاتجاهين بأسلوب

الآخر ومصطلحاته. ولن نجد وإن أمعنت، دعوة لا تستند إلى نظريات ابتدعتها منذ زمن غابر هذا المفكر أو ذلك، أو لا تستمد شرعيتها مما قاله إمام من فقهاء الماضي، حين أن أكثر ما ينقصنا هي أفكار نبتدعها في ضوء حقائق الحاضر ومتطلبات المستقبل. ولا شك في أن من يبغى الإصلاح يجد أعمامه خيارين رئيسين: «الخيار الهامشي» أي خيار المهادنة الذي يحاول التهوين من حجم المشاكل والاستعانة عليها بالمسكّنات والمهدّئات لتأجيل يوم الحساب»، «وخيار المواجهة» الذي يدرس الأوضاع بصورة متعمقة ثم يحاول إقتلاع جذور المشاكل ووضع أسس جديدة للاستمرار. والخيار الأول هو بالضرورة خيار أسهل في الزمن القصير وهو، تبعا لذلك، أكثر جاذبية للحكومات والسياسيين، لكنه يترك المشاكل بغير حلول حقيقية بل ويسهم في مضاعفتها

وزيادة تعقيدها في المستقبل . أما الخيار الثاني فهو الأصعب بلاشك ولكنه السبيل الحقيقي للإصلاح . وكثيرا ما يؤدي اتباع الخيار الأول إلى أن يتفاهم الوضع بالتدريج حتى لا يصبح هناك خيار في الواقع سوى المواجهة غير المخطط لها والتي تكون تكاليفها السياسية والاجتماعية عندئذ أفدح بكثير مما لو كانت قد أتت بشجاعة طريقا للإصلاح في وقت مبكر .

في الدول المتقدمة التي تعيش القرن العشرين بعقلية القرن العشرين إذا ثبت فشل السياسات الاقتصادية والاجتماعية المتبعة في مجتمع ما ، أو عدم ملاءمتها لأوضاع جديدة ، تتغير الحكومة عن طريق الانتخاب وتأتي حكومة أخرى تطبق سياسات مختلفة يترتب عليها إصلاح الأمور إلى أن تثبت التطورات أن الوقت قد حان لتغيير هذه السياسات نفسها فتأتي الانتخابات بحكومة جديدة وسياسة جديدة إيمانا من الجميع بأن السياسة الصحيحة هي التي تستجيب للحقائق الجديدة وأنه لا توجد سياسات أو شعارات صالحة لكل الأوقات. غير أن الوضع يختلف في الدول النامية بصفة عامة حيث تبقى الحكومات وإن فشلت سياساتها ، ويصعب على هذه الحكومات أن تتخلى عن السياسات والشعارات التي اعتمدت عليها أساسا للحكم حتى بعد أن يثبت للجميع أن هذه السياسات لم تعد تمثل أفضل علاج للأوضاع الجديدة . وتجذب كل حكومة دائما من يدافع عن شرعية السياسات القائمة بصرف النظر عن نتائجها المشهودة فيستند إلى ادعاءات غامضة لم تثبت صحتها حول « مصالح الجماهير العريضة » أو « مطالب الأغلبية الكادحة » أو ينسبها إلى شخصية سابقة ذات جلال أو إلى مدرسة غابرة ذات شأن أو ، وهو أسوأ الأمور أطلاقا ، ينسبها جهلا أو ظلما ، إلى الله جلّ شأنه .

في أوضاع كهذه تكمن المشكلة في الأفكار التي في عقول الناس ويستحيل الحل بغير تطور فكري شامل يخرج به المجتمع من حالة العجز الفكري التي قادت مجتمعات أخرى إلى البحث في متهاتات الماضي وشعاراته وأدت بها على أحسن

الفروض إلى اتباع سياسات ابتدعها في الأصل مفكرون كبار ولكن لمواجهة مشاكل مجتمعات أخرى في عصور أخرى ، ولا بديل في نظري في أى محاولة حقيقية للإصلاح لتطوير أفكار. تتفق مع ظروفنا الحالية وتساعدنا على التقدم في المستقبل الصعب الذى ينتظرنا بدلا من الأفكار التى ربما ساعدت غيرنا منذ قرون طويلة أو في أماكن بعيدة ، مهما كان لهذه الأفكار أصلا من جاذبية أو تقديس . هذه في تقريرى هى نقطة البدء الرئيسية ، وإذا لم يكن هناك اتفاق حولها فنحكم أن اعتبروا ما أقوله بعد ذلك من لغو الحديث .

وإن الناظر إلينا من الخارج ليرانا منغمسين إلى أقصى مدى في شبكة معقدة من المعتقدات والخرافات صنعناها بأنفسنا عبر آلاف السنين ، من الثابت تاريخيا أن معظمها يعود لعصور ما قبل الإسلام وإن كان بعضها من اجتهاداتنا الحديثة جدا . وقد أصبحنا أسرى لها بصورة تثير إشفاق الآخرين خاصة عندما نتحدث نحن عن هذه القيود وكأنها مفاخر أصالتنا أو أسس سياساتنا التى لا يمكن المساس بها . ولقد كانت هناك محاولات واعية في الثقافة العربية ، قادها مفكرون مصريون منذ القرن الماضى ، لتحرير الثقافة العربية من الخرافات السالفة . كما أن هناك الآن محاولات لابتداع سياسات تتفق مع أوضاع المجتمع المصرى ومصلحه ، لكننى أرانا نرتد بسرعة مخيفة إلى أسر الماضى ، حتى أنه يجوز ، ربما بشيء من المبالغة ، أن نتساءل عما إذا كان من الممكن أن نتحرر من القيود الثقيلة التى تسيطر على تفكيرنا دون أن نتخلى كمشعب عن هويتنا كما آلت إليه الآن . إننى بالطبع لا أطلب أحدا بأن يغير من طبيعته أو يتنكر لماضيه ، ولكنى أطلب بإعادة النظر في مفهومنا للصواب والخطأ وفي المفاهيم التى استقرت في قاموسنا السياسى والاجتماعى والاقتصادى حتى ما أكتسب منها مع مضى الوقت طابع التقديس . وبدلا من أن نجعلها طوقا نحصر فيه تفكيرنا ومرجعا للحكم على تصرفاتنا ، نخضعها لمعيار العقل والتجربة ، آخذين في الاعتبار أن أمما كثيرة أخرى في هذا العالم قد مرت بتجارب غنية يمكننا أن نفيد من نتائجها بدلا من أن نكرر أخطأها . وإن أسوأ ما أصاب الأمم

القديمة ، كما تدلنا قصص الأنبياء كافةً ، وأسوأ ما يصيب الأمم الحديثة ، كما نراه بأعيننا كل يوم ، هو أن تجعل الأمة معتقداتها الموروثة قيوداً في سبيل تحررها ورخائها وأن تجعل من نظامها السياسي والتعليمي تلقيناً لشعارات الماضي وسداً في وجه التجديد بدلا من أن تتيح لشبابها المعرفة والحرية اللازمتين لابتداع الحلول للمستقبل .

التغيرات في الاقتصاد العالمي :

وبينا نحن منخرطون في مناقشات غريبة جدا مثل ما إذا كان مسموحاً للمرأة أن تكشف عن وجهها أو ترفع صوتها أو ما إذا كان ممكناً أن تباع السلع والخدمات بأسعار تجاوز تكلفتها ، يمر العالم بتغيرات هائلة بعضها هيكلية سبقت أثره في عالم المستقبل وبعضها من سمات الفترة الصعبة التي نعيشها الآن .

ولعل أهم هذه التغيرات هي الثورة العلمية التي تحدث في العالم المتقدم والتي من شأنها بالتأكيد أن تزيد من الفجوة الواسعة بين الدول الغنية والدول الفقيرة . فالإستثمارات الضخمة في البحث العلمي في الدول الصناعية تتجه في مجملها لتقوية الوضع التنافسي لكل منها في مواجهة الأخرى في المجالين الأقتصادي والعسكري دون اهتمام يذكر بأحوال الدول النامية . كما أنها تعتمد في جزء كبير منها على الإستثمار التجاري للبحث العلمي مما يقصر ثمار هذا البحث في الواقع على من لديهم وسائل شرائها واستغلالها ، رغم كل الحديث عن ضرورة نقل التكنولوجيا إلى الدول النامية . ونتيجة للتقدم المستمر في الأبحاث العلمية والاختراعات التكنية في الدول المتقدمة ، تفقد الدول النامية تدريجياً ما لها من مزايا نسبية في الاقتصاد العالمي : الإعتماد المتزايد على الآلة والإنسان الصناعي (الأوتوماتية) سيخفض من أهمية الأيدي العاملة في الصناعة وبالتالي من قيمة العمل الأرخص في الدول النامية ، والإنتاج المتزايد للمواد الكيماوية المقاربة في خصائصها للمواد الأولية سيخفض من الحاجة إلى المواد الأولية التي تنتجها الدول النامية ، وتطور الهندسة العضوية وخاصة

هندسة السلالات في مجال الزراعة سيغير بالضرورة من أوضاع وأسواق الإنتاج الزراعي بما في ذلك الإنتاج الذي كان مقصورا لأسباب مناخية على المناطق الحارة في الدول النامية . ويواكب هذه الثورة العلمية الهائلة تغيرات مهمة في الاقتصاد العالمي ككل وفي الأوضاع الاقتصادية للدول النامية بصفة خاصة ، وهي تغيرات تنعكس كلها بطريقة أو أخرى على اقتصادنا المصري وتؤثر في احتمالات تطوره . ولعل أبلغ تلخيص للتطورات المثيرة في الاقتصاد العالمي هو ما جاء في مقالة الأستاذ بيتر دركر حول هذا الموضوع في مجلة « الشئون الخارجية » الصادرة في العام الماضي^(١) والتي ذكر فيها ثلاث تغيرات رئيسية تعتبر من قبيل التغييرات الهيكلية في الاقتصاد العالمي وهي وإن كانت تهم الدول المتقدمة في المقام الأول إلا أن لها أثارها الخطيرة على الدول النامية ومن بينها مصر .

أولا : تحور الإنتاج الصناعي من الاعتماد الكبير على المواد الأولية

فقد أصبح القطاع الأولي قطاعا هامشيا في الدول المتقدمة وأصبح من الممكن أن تنهار أسعار المواد الأولية (وهو ما حدث بالفعل) دون أن يؤدي ذلك إلى انكماش في اقتصاد الدول المتقدمة. ورغم التوقع في السبعينات بأن نقصا هائلا سيحدث في إنتاج الغذاء في الدول النامية في الثمانيات وأن أسعاره الحقيقية ستضعف، حدث انكماش كبير في أسواق استيراد الغذاء وتكدس الفائض في أوروبا وأمريكا ، وأصبحت اليابان هي الدولة المتقدمة الوحيدة (في العالم غير الشيوعي) التي تستورد الغذاء بكميات كبيرة . كذلك انخفضت كثيرا كمية المواد الأولية اللازمة لإنتاج وحدة معينة من الإنتاج الصناعي بحيث أصبحت لا تتجاوز خمسين ما كانت عليه في مطلع هذا القرن ، بل إن الإنتاج الصناعي في اليابان يحتاج الآن إلى نصف المواد الأولية اللازمة لإنتاج الوحدة الاقتصادية نفسها منذ عشر سنوات فقط . والسبب الرئيسي في ذلك هو التغيير

Peter F.Druker, The Changed world Economy, Foreign Affairs 768-791 (1986) (١)

الكبير في تركيب الإنتاج الصناعي في الدول المتقدمة أى الانتقال من الانتاج الذى يعتمد على حجم كبير من المواد الأولية إلى الإنتاج الذى يعتمد على تكنولوجيا متقدمة. فالمواد اللازمة لإنتاج وحدات الكمبيوتر الصغيرة تمثل ٣ بالمائة من مجمل نفقة الإنتاج ، وحتى في إنتاج السيارات تمثل المواد الأولية الآن ٤٠ بالمائة فقط من الكلفة الإجمالية للإنتاج . ويكفى أن نعرف أن خمسين رطلا من الأسلاك التلفونية المصنعة من الزجاج اللبني تنقل الآن نفس عدد الرسائل التلفونية التى ينقلها طن من الأسلاك النحاسية . ولسنا في حاجة إلى تبنى نظرية التدهور المزمع في معدل التبادل التجارى الدولى لكى نتبين أن من شأن هذا التغيير العام أن يسود الكساد فترات طويلة أسواق المواد الأولية أن لا يزيد الطلب عليها بالضرورة مع الانتعاش في البلاد الصناعية . وهذا أمر يفرض تحديا جديدا على الدول النامية التى تعتمد على حصيله صادراتها من المواد الأولية لتمويل وإرداتها اللازمة للتنمية .

ثانيا : تآخر الإنتاج الصناعي من الإعتماد الكبير على العمالة

فلم تعد زيادة الإنتاج الصناعي في الدول المتقدمة تعنى بالضرورة زيادة العمالة ، بل إن العكس هو الصحيح حيث إن التكلفة النسبية للعمالة في القيمة الكلية للإنتاج في تناقص مستمر. فبالرغم من زيادة الإنتاج الصناعي في الولايات المتحدة مثلا في السنوات العشر الأخيرة بحوالى ٤٠ بالمائة انخفضت العمالة الصناعية بقدر خمسة ملايين عامل (في حين زادت العمالة الكلية ٢٨ مليوناً) . وبعد أن كان العامل الصناعي في الولايات المتحدة واحدا من كل ثلاثة من العاملين في الخمسينات أصبح الآن واحدا من كل ستة . ونجد الإتجاه نفسه في الدول الصناعية الأخرى حتى أنه ينتظر في سنة ٢٠١٠ أن يزيد إنتاج السيارات عما هو الآن بنسبة ٥٠ بالمائة وتنقص العمالة اللازمة لذلك بنسبة ٦٠ بالمائة . وأصبح المؤكد في دراسات الإنتاج الصناعي أن الذى يفشل في تخفيض العمالة اللازمة لإنتاج وحدة معينة سوف يفشل في المنافسة العالمية لتسويق هذه الوحدة . ومن المعروف مثلا أن حالة التدهور الصناعي في

بريطانيا السائدة منذ ٢٥ سنة تعود في المقام الأول لفشلها في تخفيض نسبة العمالة في الإنتاج على النحو الذي نجحت فيه الدول الصناعية الأخرى ، وأن النجاح الكبير لليابان يعود إلى النجاح في تخفيض عدد العمال اللازمين لإنتاج وحدة صناعية معينة . فالعمالة الكثيفة معناها زيادة التكاليف وبالتالي نقص القدرة على المنافسة ، وبالتالي نقص التصدير مما يؤدي إلى نقص الإنتاج فالبطالة . وبالعكس فإن تخفيض العمالة اللازمة لإنتاج الوحدة الصناعية تعني نقص التكاليف أى القدرة على المنافسة وزيادة التصدير ، وزيادة التشغيل ، وفي النهاية مزيدا من العمالة الكلفة .

ويعود لإنخفاض القيمة النسبية للعمالة إلى عدة عوامل أهمها : زيادة إحلال رأس المال والمعرفة محل العمل البشرى (حيث أصبح الحديث عن الأوتوماتية وليس مجرد الميكنة) ، والتحول التدريجي من الصناعات ذات العمالة الكثيفة إلى الصناعات ذات المعرفة الكثيفة أى التى تتطلب قدرا كبيرا من المعرفة التكنولوجية الحديثة . (فمثلا ، تمثل المعرفة ٧٠ بالمائة من قيمة إنتاج قطع الكمبيوتر مقابل ١٢ بالمائة للعمالة و ٥٠ بالمائة من قيمة إنتاج الأدوية مقابل ١٥ بالمائة للعمالة ، وهكذا) ، ذلك إلى جانب التحول الملحوظ في ديناميكية حجم المشروع حيث فقدت اقتصاديات المشروعات الكبيرة كثيرا من جاذبيتها وكان النجاح الأكبر في مجالات صناعية كثيرة في جانب المشروعات متوسطة الحجم التى تمكنت عن طريق التقدم التكنولوجى من أن تجعل مزاياها في كفاءة الإدارة وسهولة الاتصال والقرب من السوق تجبّ مزايا المشروع الكبير .

والحق أننا الآن بصدد نوعين من الصناعات : صناعات تعتمد على المواد وهى التى اعتمدت عليها الدول المتقدمة في ثورتها الصناعية ، وصناعات تعتمد على المعرفة ، وهى التى تنمو الآن بسرعة . وفي حين يتم تصدير واستيراد منتجات الأولى كسلع فإن منتجات الثانية كثيرا ما تصدّر في شكل خدمات (بيع تراخيص صناعية ومهارات تكنولوجية .. الخ) . ومن المنتظر أن يشغل عدد أكبر من العمال في الدول الصناعية في الصناعات التى تعتمد على المعرفة المتقدمة التى

تفرضها على المؤسسات المالية وتظهر آليات جديدة للتعامل في سوق تتسم بصورة متزايدة بالعالمية والتحرر^(١) .

ومؤدى ذلك كله أن الدول النامية يجب أن تعى هذه التغيرات وأن تعى بصورة خاصة أنها لم تعد في وضع يسمح لها بالاعتماد فقط على قدرتها على تصدير المواد الأولية أو على توافر العمالة الرخيصة فيها، كما أن عليها أن تعى أن عناصر الديناميكية في الاقتصاد قد انتقلت حتى في أكثر الدول تقدما من الاقتصاد الوطنى إلى الاقتصاد العالمى ، وأن المنافسة على المستوى العالمى هى السبيل الوحيد الآن للنجاح ولا تستطيع الدول النامية التنافس مع الدول المتقدمة في السوق العالمى إلا إذا عرفت المجالات التى يمكن لها أن تتفوق فيها والمجالات التى ينبغى عليها التعاون فيها مع هذه الدول واستخدام الأدوات الاقتصادية الحديثة في هذا التعاون وخاصة في مجالات المشاركة في الإنتاج والتسويق، كل هذا مع متابعة التغيرات في الاقتصاد العالمى والإفاده منها بالقدر الممكن في الظروف الصعبة التى تملك فيها الدول المتقدمة وسائل للتحكم لا تملكها الدول النامية .

وإذا كانت التغيرات التى ذكرتها حتى الآن تهمّ في المقام الأول الدول الصناعية المتقدمة فإن أهم تغير أصاب الدول النامية في السنوات الأخيرة هو تحولها من مستورد صاف لرءوس الأموال إلى مصدر لرءوس الأموال للدول المتقدمة أو ما يسمى بظاهرة الأنتقال السلبي لرأس المال على المستوى العالمى . وقد نتجت هذه الظاهرة عن أربعة عوامل رئيسية متشابهة :

(١) في ظاهرة تدويل الأسواق المالية وظهور السوق العالمى . راجع محاضرة السيد كاشيواجى . رئيس بنك طوكيو :

Y. Kashiwagi, The Emergence of Global Finance, The 1986 Per Jacobsson Lecture, September 28, 1986 (World Bank Publication).

ومقاله السيد لمالوسى . مدير عام بنك التسويات الدولية :

A. Lamfalussy, Is Change Our Ally?, The Banker, pp. 19-27 (September, 1986).

القروض الدولية . فعلى حين بلغ حجم التجارة العالمية في السلع والخدمات حوالى ٢,٥ إلى ٣ ترليون دولار في السنة ، بلغ حجم حركة رءوس الأموال التي تنطوى على تبادل العملات عشرة أضعاف هذا الرقم . بل إننا نجد أن سوق لندن للدولار الأوروبى وحدها ، حيث تقترض مؤسسات المال وتقترض بالدولار الأمريكى خارج الولايات المتحدة ، تتعامل كل يوم في ٣٠٠ بليون دولار أى في ٧٥ ترليون دولار في السنة أو ٢٥ ضعف حجم التجارة الدولية . أضف إلى ذلك حجم التعامل في العملات (حوالى ٢٠٠ بليون دولار في اليوم) . وبالضرورة فإن حركة رءوس الأموال هذه لا ترتبط كلها بالتجارة الدولية بل إنها في استقلال متزايد عنها حيث تجاوز كثيرا المبالغ اللازمة لتمويل التجارة . وقد تمكنت الدول المتقدمة من استخدام هذا الاقتصاد الرمزى الكبير لصالحها(مثلا استخدمت الولايات المتحدة أسعار الفائدة العالية لجذب رأس المال الأجنبى لمواجهة العجز الداخلى الكبير لديها ، ثم استخدمت سعر صرف الدولار لتخفيض مديونيتها الحقيقية والمقومة بالدولار الأمريكى) .

وهكذا أصبحت النظرية النيوكلاسيكية ، التي تقول بأن حركة رأس المال وقيمة العملات تحكمها التجارة الدولية في السلع والخدمات ، محلا للمراجعة ، فال معروف أن حركة رأس المال وأسعار العملات الرئيسة منذ بداية السبعينات تسير في حركة لا تتفق دائما مع حركة التجارة الدولية بل تسير أحيانا في اتجاه مضاد (كما حدث في ارتفاع سعر الدولار في عام ١٩٨٤ و ١٩٨٥ رغم عجز الميزان التجارى الأمريكى ، وانخفاض سعر الفائدة على الدولار عام ١٩٨٦ رغم المديونية الكبيرة للولايات المتحدة)

وفي الوقت نفسه تتطور الأسواق المالية بسرعة حيث تتحول أسواق المال الوطنية بالتدريج إلى سوق عالمى كبير يعمل على مدار اليوم بصرف النظر عن الفواصل الجغرافية والزمنية، وترفع الحكومات كثيرا من القيود التي تعودت أن

تصدر هذه المعرفة في شكل تراخيص وما إليها ، وهو ما يفسر الاهتمام الكبير الآن من جانب الدول الصناعية بالتجارة الدولية في السلع غير المنظورة ، وإصرارها على إدخال «الخدمات» في إطار المفاوضات الجارية في منظمة الجات .

ومع نمو الإنتاج الصناعي الذي لا يعتمد كثيرا على العمالة ستصبح ميزة التكاليف الأرخص للعمالة أقل أهمية في الإنتاج وبالتالي في التجارة الدولية ، وهي مشكلة أخرى للدول النامية (بالإضافة إلى الانخفاض النسبي لأهمية المواد (الأولية) خاصة مع تزايد الأهمية النسبية لرأس المال في مجمل التكلفة الصناعية نتيجة الأوتوماتية . وقد عبّر الأستاذ دكر هذه الحقيقة ببلاغة شديدة حين قال :

« في التصنيع السريع إبان القرن التاسع عشر تقدمت اليابان عن طريق تصدير المواد الأولية (الحرير والشاي) بأسعار تزايد باستمرار ، وتقدمت ألمانيا بالقفز في مجالات الصناعات المتقدمة (الكهربياء والكيمويات والعدسات) ، أما الولايات المتحدة فقد تقدمت عن هذين الطريقين معا . غير أن كلا من الطريقين قد سدّت في وجه الدول التي تسعى الآن للتصنيع السريع ، الأول بسبب التدهور في شروط التجارة (معدل التبادل التجاري) في المواد الأولية ، والثاني لأنه يتطلب إطارا أساسيا من المعلومات والتعليم فوق طاقة الدول الفقيرة . وبقيت المنافسة التي تعتمد على العمالة الأرخص البديل الوحيد ، فهل سيسدّ هذا الطريق أيضا ؟ »^(١)

ويفسر هذا السؤال الأخير جانبنا من التدهور الذي يحدث الآن في تدفق الاستثمارات الأجنبية في المجال الصناعي إلى الدول النامية ، وهو أمر سنعود إليه فيما بعد .

ثالثا : ظهور ونمو « الاقتصاد الرمزي » كمحرك للاقتصاد العالمي بما يفوق حجم الاقتصاد الحقيقي . أو بتعبير آخر انكماش أهمية التجارة الدولية في السلع والخدمات بالمقارنة بحركة انتقال رؤوس الأموال وتبادل العملات وتدفقات

(١) نفس المرجع . ص ٧٨١ .

(١) الإنخفاض الكبير في حصيلة صادرات الدول النامية نتيجة انهيار أسعار المواد الأولية بما فيها البترول وتصاعد الإجراءات الحماية في أسواق الدول الصناعية. ويلاحظ هنا أن البترول ، الذي يمثل المورد الأول لصادراتنا المنظورة ، كان يباع منذ شهور بأسعار تقل في قيمتها الحقيقية عن أسعاره في الثلاثينات ، وقد ترتب على الإنخفاض الكبير في أسعاره في السنة الماضية توفير حوالى ٨٥ بليون دولار. للدول الصناعية المستهلكة ، ولا ينتظر أن تزيد أسعار البترول الحقيقية كثيرا ، والتي لم تعد تخضع بنفس القدر لتحكم كبار المنتجين (الشركات أولا ثم الدول) ، إلا في العقد القادم .

(٢) الزيادة الهائلة في المديونية الخارجية للدول النامية والتي تجاوزت في عام ١٩٨٦ تريليون دولار .

(٣) هروب رؤوس الأموال الخاصة من كثير من الدول النامية .

(٤) الإنخفاض المستمر في تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة إلى هذه الدول .

وقد أدت ظاهرة الانتقال السلبي لرأس المال هذه إلى إنخفاض معدلات الإنتاج والدخل والاستهلاك في كثير من الدول النامية في السنوات الأخيرة حتى عاد متوسط دخل الفرد في أمريكا اللاتينية إلى ما كان عليه منذ عشر سنوات وفي إفريقيا إلى ما كان عليه منذ ١٦ عاما .

ويكفى أن نذكر أن حصيلة صادرات الدول النامية ، وهى وسيلتها الأساسية لسداد ديونها وتمويل النقد الأجنبي اللازم لتنميتها ، هى فى تناقص مستمر. وطبقا لإحصاءات صندوق النقد الدولى انخفضت هذه الحصيلة بمعدل ٤,٨ بالمائة أو ٢٤ بليون دولار فى عام ١٩٨٥ (مقابل زيادة فى صادرات الدول الصناعية بمعدل ٣,٦ بالمائة أو ٤٤,٦ بليون دولار)^(١) . ولا

IMF, International Financial Statistics 114-5 (1986).

(١)

يقتصر الأمر هنا على الانخفاض الكبير في أسعار البترول رغم أهميته، فقد انخفضت أيضا أسعار صادرات الدول النامية غير البترولية بمتوسط بلغ ١١,٤ بالمائة في سنة ١٩٨٥ وحوالي ١٧ بالمائة في السنة التالية. (١) أما المديونية الخارجية فقد وصلت إلى حد الأزمة البالغة في معظم دول أمريكا اللاتينية والدول الأفريقية بحيث أصبح الدائنون لا يأملون إلا بسداد فوائد الديون ويقبلون مضطرين إعادة تمويل القروض القائمة حتى أصبحت الديون القائمة توصف بأنها « ديون دائمة » وبدأ العمل في دول كثيرة على تحويل جزء منها إلى مساهمة في رعوس أموال المشاريع المقترضة. ويقدر البنك الدولي أن الدول النامية دفعت في خدمة ديونها طويلة الأجل أكثر مما تلقت من قروض جديدة بما يعادل ٢٦,٣ بليون دولار في عام ١٩٨٥، أما عن ظاهرة هروب رعوس الأموال الخاصة فقد قدرت دراسة حديثة لشركة « مورجان جارانتى ترست » أن حجمها قد بلغ في عشر دول لاتينية فقط ٣٠,٨ بليون دولار في الفترة ١٩٨٣ - ١٩٨٥ وأن المدوعين في الخارج من مواطني هذه الدول قد زادوا من حجم ودائعهم المصرفية بمقدار ١٥ بليون دولار في هذه الفترة ليصير مجموع ودائعهم الخارجية ٥٥ بليون دولار. (٢) وليس حال تدفق الاستثمارات الأجنبية المباشرة إلى الدول النامية بأفضل، فقد نقص حجمها، طبقا لإحصاءات منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية، من أكثر من ١٧ بليون دولار في عام ١٩٨١ إلى أقل من ثمانية بليون في عام ١٩٨٣، ولا زالت حتى الآن دون مستواها في أوائل ثمانينات.

ولم يكن أى من ذلك نتيجة « مؤامرة » من الدول الغنية ضد الدول الفقيرة، بل كانت كلها نتائج طبيعية لعوامل عديدة: الركود الاقتصادي في أسواق الدول الصناعية التي لم تنجح كلها بعد في التغلب عليه، أدى إلى

World Bank, Quarterly Review of Commodity Markets (Jan. 1987)

(١)

Morgan Guarantee Trust Company of New York, World Financial Markets at p. (٢) 3 and Table 9 at 6 (February, 1986).